

各位

名古屋商工会議所

未来のビジネスパートナーとまずは出会って、きっかけ作り
「アライアンス・パートナー発掘市2022」開催について
～前年比1.4倍！ 1,419件の商談を実施～

名古屋商工会議所では、会員事業所の販路拡大・新規顧客開拓支援を目的に、事前調整型・広域商談会「アライアンス・パートナー発掘市」を2005年より毎年開催しております。

今年は、コロナ禍で商談の機会が減少し、苦境に立たされている会員中小企業のお役に立てるよう、愛知県内22および浜松、岐阜商工会議所と合同で開催いたします。

報道各位におかれましては、本事業の報道面でのご協力を賜りますようお願い申し上げます。

「アライアンス・パートナー発掘市2022」のポイント



1. さまざまな企業間の業務提携チャンスを創出

- 販売、購買、業務の請負・委託、代理店契約、共同開発、技術支援、ライセンス契約、ブランド構築、OEM、M&A、人材交流等々

2. 事前調整型なので効率が良い

- 事務局（商工会議所）が商談スケジュールを調整するので、企業は手間と費用を抑えられる
- 参加企業は事前に商談相手・商談内容を吟味できるのでミスマッチが少ない

3. 商工会議所のネットワークを活かし、広域から企業が集まる

- 愛知県内22商工会議所、浜松・岐阜商工会議所の会員事業所が無料で参加可能。（今年から岐阜商工会議所が加わりました）

<開催概要>

1. 事業名：アライアンス・パートナー発掘市2022
2. 会期：2022年7月4日（月）～8日（金）5日間
9:00～17:00
3. 場所：名古屋商工会議所 5階 会議室
4. 実施方法：1日約280件の商談を実施、1商談あたり20分。
5. 商談件数：556社 1,419件
(前年実績：447社 1,008件)
6. 添付資料：案内チラシ

【企業所在地】

企業所在地	社数
名古屋市	286
愛知県(名古屋市以外)	201
岐阜県	32
静岡県	30
その他	7
計	556

【業種】

業種	社数
製造業	217
サービス業	82
建設業	69
卸売業	57
その他	33
情報通信・ソフトウェア	30
印刷・デザイン	26
小売業	19
運輸業	12
金融・保険業	6
飲食店	3
不動産業	2
計	556

【問合せ先】

名古屋商工会議所 商務交流部

ビジネスマッチングユニット 担当：山下、藤原

(アライアンス・パートナー発掘市事務局)

TEL：052-223-5714 Email：alliance@nagoya-cci.or.jp